



AGENDA DE CURSOS 2012

Janeiro 2012 - São Paulo

Teoria dos Jogos Aplicada a Vendas MKT e Finanças	dia 03 - 8 horas
Previsões de Vendas e Marketing	dia 16 - 8 horas
Modelos Financeiros Baseados em Valor	dias 09 e 10 - 16 horas
Contabilidade e Finanças para Não Especialistas	dias 23 e 24 - 16 horas
Desenvolvendo a Liderança	dias 30 e 31 - 16 horas

Fevereiro 2012 - São Paulo

Teoria dos Jogos Aplicada às Negociações	dia 03 - 8 horas
Comunicação Eficaz – A Arte de Informar	dia 06 e 07 - 16 horas
Previsão de Vendas	dia 07 - 8 horas
Contabilidade e Finanças para Não Especialistas	dia 06 e 07 - 16 horas
Análise Estatística Aplicada à Vendas, MKT e Finanças	dia 10 - 8 horas
Marketing Pessoal	dia 13 - 8 horas
Modelos financeiros baseados em Valor	dia 13 e 14 - 16 horas
Atendimento Eficaz	dia 13 e 14 - 16 horas
Desenvolvendo a Liderança	dia 16 e 17 - 16 horas
Relacionamento Interpessoal	dia 23 e 24 - 16 horas
Construindo a Venda Eficaz	dia 23 e 24 - 16 horas
Trabalho em Equipe	dia 27 e 28 - 16 horas

Solicite o programa completo dos cursos de seu interesse
ou verifique em nosso site www.insightplayers.com
Consulte também treinamentos In-Company
Preços especiais para grupos

Para mais informações envie um e-mail: insightplayers@amcham.com.br